

# Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello

## (Spanish Edition)

**El prestigioso ex negociador internacional del FBI Chris Voss, especializado en secuestros con rehenes, nos enseña un método de negociación rompedor: tácticas para negociaciones duras que son aplicables en múltiples aspectos de nuestras vidas.**

*Rompe la barrera del no* es un manual de negociación imprescindible desarrollado y perfeccionado a lo largo de la extraordinaria carrera de Chris Voss como negociador en secuestros con rehenes y como reconocido profesor en las escuelas de negocio más prestigiosas del mundo.

Voss ha puesto a prueba estas técnicas en todo tipo de situaciones y ha comprobado su efectividad, tanto en los inicios de su carrera cuando patrullaba las peligrosas calles de Kansas City como en los cursos que imparte en las mejores universidades. Entre las muchas y distintas personas que han aplicado sus enseñanzas, se encuentran desde clientes que han visto aumentar significativamente los beneficios de sus empresas hasta estudiantes de programas de MBA que han conseguido empleos mejores o incluso padres que tienen que vérselas con sus hijos.

*Rompe la barrera del no* relata los entresijos de situaciones verdaderamente dramáticas y revela las mejores y más eficaces estrategias de negociación. Voss, uno de los mejores negociadores del mundo, nos enseña a emplear estas técnicas en cualquier aspecto de nuestra vida.

### **Reseñas:**

«Este libro destaca la importancia de la inteligencia emocional sin sacrificar la necesidad de conseguir acuerdos. Escrito por un negociador de rehenes, alguien que no se podía permitir una respuesta negativa, este libro resulta una lectura fascinante y muy práctica. En él encontraremos las técnicas necesarias para alcanzar el acuerdo deseado.»

Daniel H. Pink, autor del *bestseller* *Vender es humano*

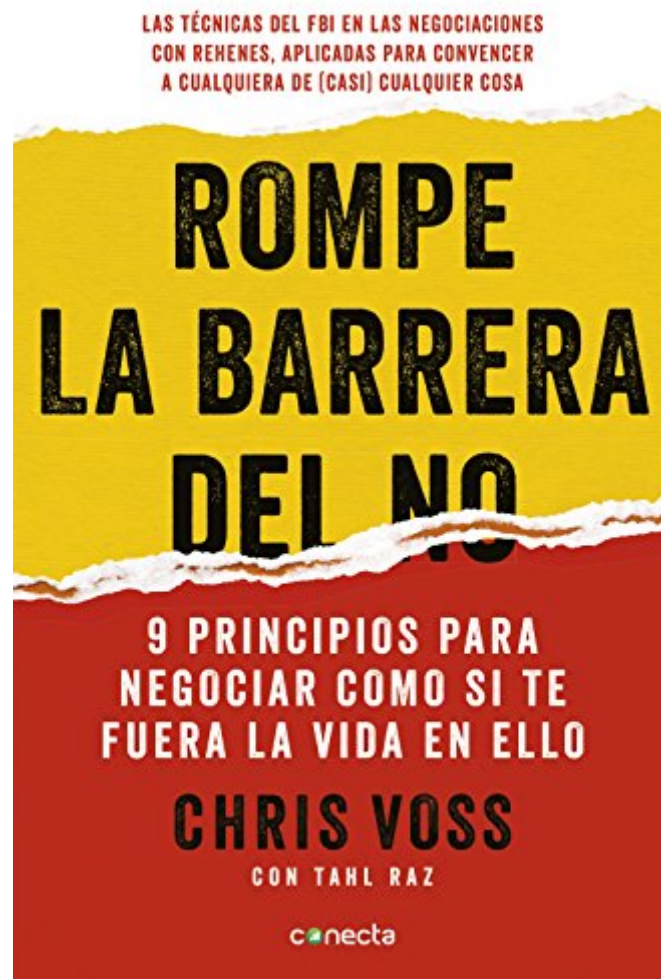
«Pocas personas gozan de la experiencia de Chris Voss, ex negociador del FBI en situaciones de secuestros con rehenes. Sus técnicas funcionan, tanto para los negocios como para la vida.»

Joe Navarro, agente especial (retirado) del FBI y autor del *bestseller* internacional *El cuerpo habla*

«Los negocios, y prácticamente todo en la vida, dependen de cómo encaramos determinadas conversaciones cruciales, y estas herramientas nos proporcionan la ventaja que necesitamos... Es una lectura obligatoria para mis empleados, porque yo utilizo las lecciones de este libro cada día, y me gustaría que ellos también lo hicieran.»

Jason MacCarthy, CEO de Goruck

Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition) por Chris Voss fue vendido por £7.99 cada copia. El libro publicado por CONECTA. Contiene 322 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Título del libro : Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition)
- Fecha de lanzamiento: November 3, 2016
- Número de páginas: 322 páginas
- Autor: Chris Voss
- Editor: CONECTA

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition) en línea. Puedes leer Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

## **Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como ...**

Descargar Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition) libro en formato de archivo PDF de forma gratuita en ...

## **ROMPE LA BARRERA DEL NO 9 PRINCIPIOS PARA NEGOCIAR COMO SI ...**

[download] ebooks rompe la barrera del no 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello spanish edition pdf fuera la vida en ello spanish edition.

## **ROMPE LA BARRERA DEL NO 9 PRINCIPIOS PARA NEGOCIAR COMO SI ...**

[download] ebooks rompe la barrera del no 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello spanish edition pdf additional entertaining reading material.

## **Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como ...**

Rompe la barrera del no has 4,842 ratings and 533 reviews. Pouting said: A lot of what affects how much you enjoy these books is, again, how self aware y...

## **ROMPE LA BARRERA DEL NO 9 PRINCIPIOS PARA NEGOCIAR COMO SI ...**

[download] ebooks rompe la barrera del no 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello spanish edition pdf ROMPE LA BARRERA DEL NO 9 PRINCIPIOS

## **Descargar gratis Rompe la barrera del no 9 principios para ...**

PDF Rompe la barrera del no 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello Spanish Edition PDF Rompe la barrera del no 9 principios para negociar como si ...

## **Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como ...**

Rompe la barrera del no es un manual de negociación imprescindible desarrollado y ... 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello. ... Spanish. Read ...

## **Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como ...**

Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition) ... del no: 9 principios para negociar como si te fuera ...

## **Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como ...**

Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello eBook: Chris Voss: Amazon.es: Tienda Kindle

## **Amazon.com: Rompe la barrera del no: 9 principios para ...**

Buy Rompe la barrera del no: 9 principios para negociar como si te fuera la vida en ello (Spanish Edition): Read 2 Kindle Store Reviews - Amazon.com