

Negociar lo imposible (Gestión del conocimiento)

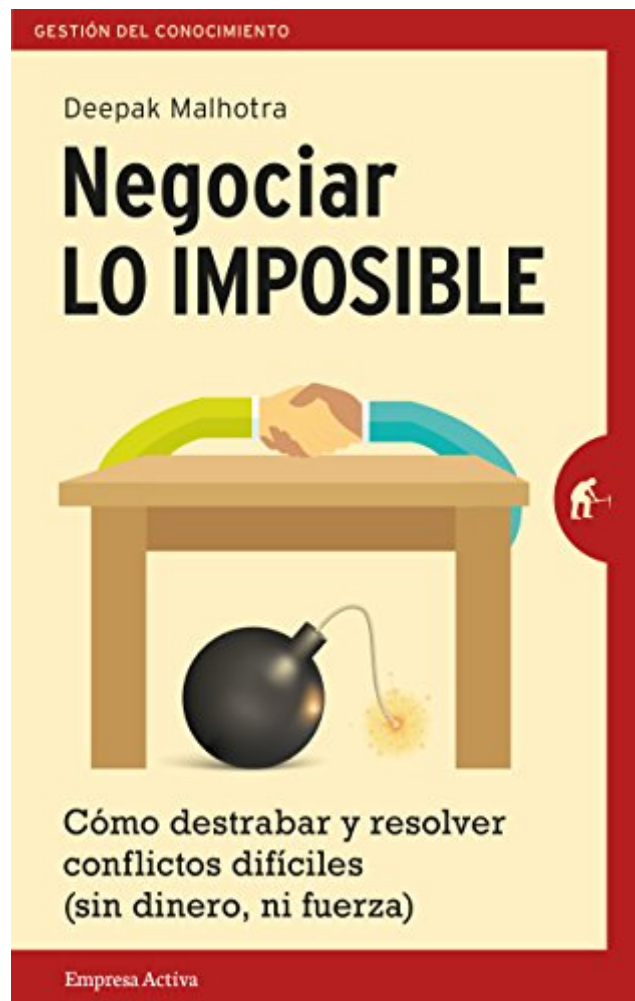
.Sistema usado por el autor en la Harvard Business School.

.Mismo autor de "Yo me he llevado tu queso" y coautor de "El negociador genial".

Hay muchos sistemas y estrategias de negociación, pero a veces nada parece poder destrabar la posición de las partes. Muchas veces lo único que logra terminar con la negociación, pero no siempre con el conflicto, es la fuerza o el dinero de alguna de las partes.

En este nuevo libro, el experto en negociación de la Harvard Business School, Deepak Malhotra nos enseña algunas herramientas que nos pueden ayudar a solucionar hasta el conflicto más enquistado y sin necesidad de recurrir a la fuerza, sino a la creatividad negociadora.

Negociar lo imposible (Gestión del conocimiento) por Deepak Malhotra fue vendido por EUR 17,50 cada copia. El libro publicado por Empresa Activa. Contiene 320 el número de páginas.. Regístrese ahora para tener acceso a miles de libros disponibles para su descarga gratuita. El registro fue libre.



- Título del libro : Negociar lo imposible (Gestión del conocimiento)
- ISBN: 8492921544
- Fecha de lanzamiento: October 17, 2016
- Número de páginas: 320 páginas
- Autor: Deepak Malhotra
- Editor: Empresa Activa

Debido a un problema de derechos de autor, debes leer Negociar lo imposible (Gestión del conocimiento) en línea. Puedes leer Negociar lo imposible (Gestión del conocimiento) en línea usando el botón a continuación.

LEER ON-LINE

internet

Conocimiento Libre (o lo que está detrás del Software Libre) ~ Todo hacer es conocer y todo conocer es hacer. Todo lo dicho siempre es dicho por alguien.

CONOCIMIENTO

Este tipo de aprendizaje, que tiende menos a la adquisición de conocimientos clasificados y codificados que al dominio de los instrumentos mismos del saber, puede ...

Ley 38/2003, de 17 de noviembre, General de Subvenciones ...

Hoy 6 de febrero se celebra el Día internacional del Internet Seguro, con el objetivo de fomentar la concienciación de la población en un uso más responsable y ...

Gestion de Ventas

Durante muchos años se supuso que el acceso a determinadas áreas del pensamiento, eran un don solo permitido a los iluminados y genios, por lo tanto un área vedada ...

Matriz de gestión del momento. Aprendiendo a gestionar los

...

Posts Más Vistos. Las funciones básicas del área económico-financiero Las 12 habilidades directivas fundamentales El concepto de Posicionamiento en las empresas ...

El derecho del espacio ultraterrestre en tiempos decisivos ...

Si existe alguna rama del derecho y del derecho Internacional que constituye un reflejo claro y directo de las revoluciones industriales del siglo XX y XXI, lo es sin ...

ICEDA Bufete de Abogados : Gestión DATACREDITO / CIFIN

...

Esta es una WEB BLOG DE CONTENIDO del Grupo ICEDA BUFETE DE ABOGADOS. No es nuestra página de presentación. Cuando esté habilitada ésta, lo comunicaremos.

Real Decreto 1415/2004, de 11 de junio, por el que se ...

Artículo 2 Competencia y atribución de funciones . 1. La gestión de la recaudación de los recursos del sistema de la Seguridad Social objeto de este reglamento es ...

CONCEPTOS GENERALES DE CALIDAD TOTAL

Esta evolución nos ayuda a comprender de dónde proviene la necesidad de ofrecer una mayor calidad del producto o servicio que se proporciona al cliente y, en ...

Una breve pincelada sobre algunas áreas del saber ...

Este ensayo reflexivo tiene como propósito general dar una breve pincelada sobre algunas teorías que, a juicio del autor, componen el cuerpo de conocimiento que ...